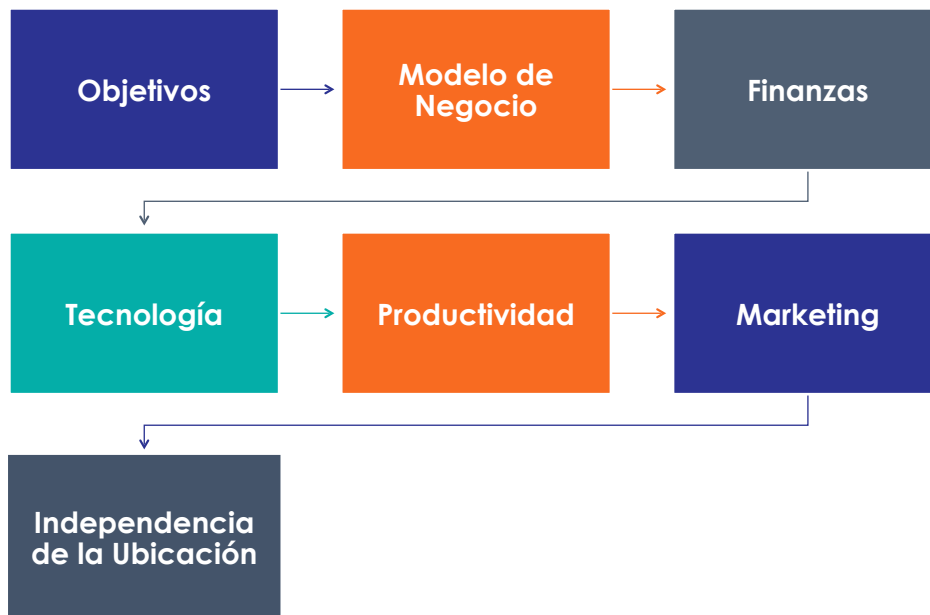


Cómo Iniciar Tu Negocio Desde Casa – Hoja de Referencias

Introducción

- ✓ Hoy en día, cada vez más personas eligen la flexibilidad y el control de trabajar desde casa
- ✓ Puedes trabajar en tu propio horario y en tus propios términos
- ✓ Con tu propio negocio en línea, puedes trabajar con clientes de todo el mundo
- ✓ ¿Por qué otras personas eligen trabajar desde casa?
 - No Desplazarse
 - Horario Flexible
 - Puedes Trabajar en Cualquier Lugar
 - Control Sobre Tu Vida Laboral
 - Bajos Costos Generales
- ✓ Este curso se centrará en la creación de tu propio negocio en línea, en casa o en cualquier otro lugar

Este es el plan de acción que seguirás a través del curso:



Objetivos de Aprendizaje:

- ✓ Identificar los objetivos para tu negocio desde casa, para que puedas determinar si trabajar desde casa es adecuado para ti.
- ✓ Decide tu modelo de negocio y cómo ganarás dinero, tanto a corto como a largo plazo, para que sepas lo que puedes hacer en este momento y en qué puedes trabajar en el futuro.
- ✓ Elige tu procesador de pagos y establece tu presupuesto, para que tengas un sistema para acceder a tus fondos y determinar cuánto necesitas para cubrir tus costos.
- ✓ Identifica la tecnología básica que necesitas y cualquier tecnología específica para tu nicho de negocio, de modo que estés preparado para trabajar desde casa en un entorno profesional.
- ✓ Establece tu rutina de trabajo diaria desde casa, para que puedas maximizar la productividad y evitar los obstáculos organizativos comunes.
- ✓ Explora las estrategias de marketing digital, para que puedas

encontrar las más eficaces para tu nicho y empezar a aumentar la presencia de tu negocio en línea.

- ✓ Traza tus pasos para ser independiente de la ubicación, de modo que puedas llevar tu trabajo a cualquier parte y dirigir tu negocio desde cualquier parte del mundo.

Consolida e implementa tu aprendizaje y planifica tus próximos pasos, para que puedas alcanzar los objetivos que te has fijado para este curso.

Paso de Acción:

1. Describe cómo será tu vida con un negocio desde casa.

Módulo 1 – Fija Las Metas para Tu Negocio Desde Casa

Objetivos de Aprendizaje:

- ✓ Identifica los objetivos para tu negocio desde casa para que puedas determinar si trabajar desde casa es adecuado para ti.

¿Trabajar Desde Casa es Adecuado para Ti?

- ✓ Sí, tienes que Trabajar. Quizá tengas que trabajar más al principio.
- ✓ Trabajar desde Casa es Arriesgado. Cuando trabajas por tu cuenta, debes encontrar y asegurar clientes.
- ✓ Organizarse. Necesitarás ser autodisciplinado.
- ✓ Balance Trabajo-Vida Privada. Necesitas mantener el rumbo cuando trabajas y asegurarte de que puedas relajarte y recuperarte cuando no estés trabajando.
- ✓ Mitiga los riesgos haciendo una adecuada planeación antes de dar el salto
- ✓ El primer paso es aclarar tu panorama general para decidir trabajar desde casa
- ✓ Algunos objetivos comunes incluyen:
 - Trabajar según tus propios términos
 - Permanecer cerca de la familia
 - Flexibilidad para lidiar con viajes o problemas personales
 - Oportunidad para fortalecer tus habilidades
 - Tener un negocio que puedas llamar tuyo
 - Viajar o trasladarte a otro país

- Ganar un ingreso más elevado
- ✓ Imagina la vida que quieres crear
- ✓ Una vez que conozcas la respuesta, escribe tu meta general en una oración
- ✓ Esta declaración guiará todas las decisiones que tomarás en el futuro

Ejemplos:

- ✓ *"Quiero trabajar desde casa para poder tener el control de mi tiempo y decidir qué trabajo quiero hacer y cuándo".*
- ✓ *"Quiero trabajar desde casa para poder ser parte de la vida de mis hijos mientras crecen".*

Pasos de Acción:

1. Haz una lista de los riesgos y dificultades específicos para ti a los que te enfrentarás.
2. Enumera tus propios pros y contras personales.
3. Define tu objetivo principal y general para establecer un negocio desde casa y escríbelo en una oración.

Módulo 2 – Decide Tu Modelo de Negocio

Objetivo de Aprendizaje:

- ✓ Decide tu modelo de negocio y cómo ganarás dinero, tanto a corto como a largo plazo, para que sepas lo que puedes hacer en este momento y en qué puedes trabajar en el futuro.

- ✓ El siguiente paso es encontrar una manera estable de obtener un ingreso
- ✓ Estos son algunos modelos de negocio en línea comunes:
 - Blogger
 - Online Content Creator
 - Freelance Writer
 - Proofreader
 - Website Developer
 - Graphic Designer
 - Animator
 - Videographer / Video Editor
 - Translator
 - Transcription
 - Data Entry
 - Coding
 - Accounting/Bookkeeping Services
 - Customer Service

- Voice Talent
- Virtual Assistant
- Affiliate Marketer
- Online Marketing Consultant
- Tutor
- Language Teacher
- Business Advisor
- SEO Consultant
- Ecommerce Store
- Social Media Manager
- Business Coach

¿Quiénes Serán Tus Clientes?

- ✓ Necesitarás que tus clientes paguen para lograr tener éxito
- ✓ Define con claridad a tu cliente objetivo desde el principio
- ✓ Crea un perfil de cliente de alto nivel respondiendo a las siguientes preguntas:
 - ¿Con qué tipo de personas te gusta trabajar?
 - ¿Con qué tipo de personas puedes relacionarte mejor?
 - ¿Quién se beneficiará más con las habilidades, servicios, contenido o productos que planeas ofrecer?
 - ¿Dónde podrás encontrar clientes más rápidamente?
 - ¿Con qué otras empresas tendrás que competir y qué ofrecen?
- ✓ Investiga un poco más para hacer más reducido el tipo de clientes y crear la radiografía del perfil de tu cliente que incluya:
 - Demografía (como edad, sexo, ubicación, ingresos, trabajo,

educación, etc.)

- Principales desafíos (en relación con tu negocio)
 - Mayores metas, sueños, deseos (en relación con tu negocio)
- ✓ Puedes refinar esta información con el tiempo a medida que ganas clientes y obtienes más información sobre ellos

¿Cómo Servirás a Tu Público?

- ✓ Vuelve a tu modelo de negocio y refínalo para satisfacer las necesidades específicas de tus clientes objetivo. Pregúntate a ti mismo:
- ¿Cómo puedo adaptar mi negocio para satisfacer las mayores necesidades de mis clientes?
 - ¿Qué puedo ofrecer que sea diferente de mi competencia?
- ✓ Ahora, arma tu propia "declaración de valor" de la solución que ofrecerás a tus clientes ideales
- ✓ Si estás planeando ser un asistente virtual y ya conoces a algunos coaches de negocios, pueden ser una excelente opción para ser tus clientes ideales.
- ✓ Si descubres que uno de sus mayores desafíos es encontrar maneras de obtener más visibilidad cuando están limitados de tiempo, podrías enfocar tu solución en eso. Tu "declaración de valor" podría ser: *"Me ocupo de todas las tareas diarias para los coaches de negocios, para que puedas tener tiempo libre para centrarte en desarrollar tu proyección y trabajar con los clientes"*.
- ✓ Terminarás refinando esta declaración con el tiempo
- ✓ A medida que comiences a ganar, también verás lo que más te gusta hacer y dónde puedes tener el mayor impacto.

Aprende las Habilidades que Necesitas

- ✓ Es posible que necesites aprender algunas habilidades nuevas antes de poder iniciar tu carrera laboral desde casa.
- ✓ Hay muchas maneras de aprender estas valiosas habilidades:
 - Sitios Web como [Coursera](#), [Skillshare](#), [Udemy](#), [Udacity](#), y [CreativeLive](#)
 - Foros y grupos en línea de tu nicho
 - Encontrar un mentor

Traza Tu Trayectoria Profesional de Trabajo Desde Casa

- ✓ Deberás planificar a largo plazo y trazar tu trayectoria profesional
- ✓ Piensa en lo que harás inicialmente para obtener un ingreso que corresponda al tiempo completo, y luego en el trabajo que harás después
- ✓ Por ejemplo, puedes estar trabajando como diseñador gráfico por ahora, pero empezar a sentar las bases para construir un sitio con membresía y ofrecer allí mismo un curso en línea.
- ✓ Considera la posibilidad de crear flujos de ingresos pasivos donde pongas el trabajo por adelantado y, una vez establecido, gana dinero principalmente por tu cuenta.

Establece una Presencia en Línea

- ✓ Cualquiera que sea el modelo de negocio que elijas, necesitarás una fuerte presencia en línea
- ✓ Debes tener tu propio sitio web y perfiles en cualquier sitio de medios sociales relevante.
- ✓ Tu presencia en línea deberá explicar lo que haces para que quede

claro para quienes te encuentren.

- ✓ Incluso si no tienes todos los detalles planeados, puedes empezar a establecer tu presencia en línea e interactuar con las personas de tu mercado objetivo

Pasos de Acción:

1. Elige cuál de los modelos de negocio de este módulo es adecuado para ti y quién será tu principal mercado objetivo. Si ninguno de ellos te atrae, haz más investigación en línea para encontrar otras ideas.
2. Redacta tu perfil de cliente ideal de alto nivel respondiendo a las preguntas del módulo.
3. Redacta tu declaración de valor para la solución que ofrecerás a tu público objetivo, utilizando las preguntas del módulo como punto de partida.
4. Identifica las habilidades que necesitarás y los recursos para aprenderlas.
5. Identifica a un mentor. Si no tienes a alguien en mente, investiga en línea y en las redes sociales para encontrar posibles mentores.
6. Usa la plantilla del **Cronograma de Inicio de Negocio en Casa** proporcionada para describir una línea de tiempo y una ruta para el objetivo general que identificaste en el último módulo y para el modelo de negocio que elegiste. Incluye hitos y fechas para lograr un ingreso de tiempo completo, junto con ideas para avanzar en tu carrera laboral desde casa. Puedes incluso poner un objetivo a largo plazo, si tienes uno identificado.
7. Configura o actualiza tu presencia profesional en línea. Asegúrate de que cada lugar incluya el nombre de tu empresa y los productos o servicios que ofreces.

Módulo 3 – Estructura Tus Finanzas

Objetivo de Aprendizaje:

- ✓ Elige tu procesador de pagos y aumenta tu presupuesto, para que tengas un sistema para acceder a tus fondos y determinar cuánto necesitas para cubrir tus costos.

Procesadores para Pagos en Línea

- ✓ Como individuo y único propietario, la forma más fácil de recibir el pago es a través de un procesador de pagos en línea.
- ✓ La mejor manera de elegir uno es ver qué métodos son más populares entre tus clientes en general o tus clientes potenciales
- ✓ Uno de los procesadores de pago más populares en todo el mundo es [PayPal](#).
 - Es fácil de usar y de acceder.
 - Enviar o recibir fondos usando tu dirección de correo electrónico.
 - Transferir dinero de PayPal a una cuenta bancaria vinculada a ella.
- ✓ Tener una cuenta bancaria designada para que tu negocio reciba transferencias bancarias
- ✓ [Transferwise](#) es una cuenta popular para recibir fondos
 - Mantener el pago en la moneda actual o cambiarlo al tipo de cambio actual
 - Las tarifas aquí son mucho más bajas que cuando se

transfiere dinero directamente de un banco internacional a otro

- ✓ Si tu empresa involucra transacciones con tarjeta de crédito, asegúrate de realizar correctamente la configuración para llevarlas a cabo.
 - Utiliza un software de pago como [Stripe](#) para procesar tarjetas de crédito de forma segura.

Presupuesto para Tu Negocio Desde Casa

- ✓ Necesitarás un presupuesto para administrar tus ingresos y gastos. Un mito común es que las empresas basadas en Internet no tienen gastos generales.
- ✓ Los gastos generales son bajos en comparación con las empresas tradicionales, pero aún hay gastos esenciales para iniciar tu negocio:
 - Servicio de internet, incluyendo Wi-Fi
 - Costos de dominio de sitio web, alojamiento y otros costos de plataforma
 - Hardware de computadora y otros equipos, incluyendo cámaras, micrófonos y otros dispositivos
 - Software y actualizaciones de software
 - Gastos relacionados con el negocio, como publicidad, cuotas de membresía y tarifas para plataformas de comerciantes
- ✓ Comienza por enumerar tus gastos en la **Hoja de Cálculo de Presupuestos** que te proporcionamos.
- ✓ Si no estás Seguro, investiga los costos habituales y haz una estimación.
- ✓ Haz una sobreestimación para que estés a salvo.
- ✓ Los presupuestos suelen separarse en:

- Gastos fijos – costos esenciales que permanecen en la misma cantidad cada mes/año.
- Gastos variables – costos adicionales que pueden fluctuar o son opcionales
- ✓ Puedes seguir refinando tu presupuesto una vez que inicies tu negocio
- ✓ Lleva un registro de todos los gastos para tu negocio y, mes a mes, comenzarás a obtener un número exacto para cada gasto.

Consejos para un Presupuesto Exitoso

- ✓ Tienes el control de todos los aspectos de tu negocio, por lo que necesitas presupuestar cuidadosamente y asegurarte de que puedes obtener ganancias
- ✓ Estos son algunos consejos para un presupuesto exitoso:
 - Elige un método sencillo para realizar un seguimiento de tus gastos
 - Investiga qué programas de software pueden ayudar con el seguimiento del presupuesto como [Mint](#), [Quickbooks](#) o [YNAB](#)
 - Prioriza los gastos para que sea fácil saber dónde reducir los costos cuando lo necesites.
 - Trata de pronosticar las tendencias en los próximos meses
 - No olvides los gastos a largo plazo
- ✓ Utiliza la **Hoja de Cálculo de Presupuestos** proporcionada para dividir tus gastos según:
 - **Costos fijos**
 - **Costos variables**
 - **Costos ocultos**

Fija Tus Precios

- ✓ Atrae clientes y obtenén ganancias fijando el precio correcto
- ✓ Además de los costos fijos y los variables para tu negocio, considera:
 - **Tu Mercado Objetivo.** Determina tu valor único para averiguar lo que vale la pena para tu cliente ideal y lo que pagará por la solución que estás ofreciendo
 - **Tu competencia.** Concéntrate en las empresas que ofrecen una solución similar a tu mercado objetivo y responde a estas tres preguntas:
 - ¿Cómo comercializa tu competencia a sus clientes?
 - ¿Cuáles son los precios de tu competencia?
 - ¿Qué valor único ofrece tu competencia?
- ✓ Ahora decide cómo establecerás tus precios iniciales
- ✓ No te preocupes por hacerlo exactamente bien, puedes ajustar tus precios a medida que aprendes más

Ahorra Antes de Empezar

- ✓ Es posible que tengas que vivir sin un ingreso de tiempo completo durante un periodo mientras despegas tu negocio
- ✓ ¿Cuánto deberás ahorrar?
- ✓ Una buena directriz es ahorrar para tres meses de gastos
- ✓ Consulta el cronograma para determinar cuánto tiempo necesitarás fondos antes de obtener un ingreso estable
- ✓ Con tu presupuesto establecido, sabrás cuánto necesitas cada mes

Pasos de Acción:

1. Regístrate en PayPal u otro procesador de pagos en línea.
2. Asegúrate de que puedas recibir dinero a través de transferencia bancaria.
3. Completa la **Hoja de Cálculo de Presupuesto** proporcionada para tu negocio desde casa con el máximo detalle posible. Adapta las categorías para que se ajusten al modelo de negocio que elegiste y a tus propias necesidades personales.
4. Establece un precio inicial para tu producto o servicio teniendo en cuenta los siguientes factores:
 - a. Costos totales
 - b. Tu mercado objetivo y tu declaración de valor
 - c. Tu competencia
5. Decide cuánto necesitas ahorrar y crea un plan de ahorro para cubrir el periodo inicial antes de lograr obtener un ingreso de tiempo completo.

Módulo 4 – Configura Tu Tecnología

Objetivo de Aprendizaje:

- ✓ Identifica la tecnología básica que necesitas y cualquier tecnología específica para tu nicho de negocio, de modo que estés preparado para trabajar desde casa en un entorno profesional.

Hardware

- ✓ Una computadora es el corazón de cualquier negocio en línea. Deberás tener una que esté en buenas condiciones de trabajo
- ✓ Asegúrese de tener todos los dispositivos adicionales, como un ratón, adaptadores, auriculares, una impresora, etc.

Conexión a Internet

- ✓ La velocidad de internet es esencial
- ✓ Ponte en contacto con tu proveedor de servicios y actualiza tu plan

Seguridad en Línea

- ✓ Necesitas un programa de software antivirus confiable en cada dispositivo que utilices
- ✓ Sigue estas prácticas de seguridad en línea recomendadas:
 - Mantén actualizados todos los programas de software
 - Crea contraseñas seguras y almacena tus contraseñas de forma segura, por ejemplo, con [LastPass](#)
 - En espacios públicos, cierra tus dispositivos o cierra la sesión

- cuando estés físicamente lejos de ellos
- Accede a un sitio a través de tu navegador web en lugar de un enlace de correo electrónico
- Realiza con regularidad respaldos de archivos importantes
- Considera configurar tu propia Red Privada Virtual (VPN)

Herramientas de Comunicación

- ✓ Decide qué herramientas de comunicación necesitarás
- ✓ [Skype](#) y [Zoom](#) son herramientas populares para comunicarse en línea.
- ✓ Las aplicaciones como [WhatsApp](#) y [LINE](#) se utilizan cada vez más para los negocios.
- ✓ Descubre qué aplicaciones utilizan tus clientes

Servicios en la Nube

- ✓ El procesamiento en la nube te permite administrar y acceder a tu trabajo en cualquier lugar
- ✓ Los servicios en la nube como [Google Docs](#) y [Dropbox](#) son útiles para almacenar y compartir documentos

Soporte Técnico

- ✓ Tener un plan para recibir soporte técnico cuando lo necesites
- ✓ Guarda los sitios web o números de cualquier servicio de asistencia al usuario que puedas utilizar y llámalos para familiarizarte con su servicio

Pasos de Acción:

1. Asegúrate de que tu computadora esté en buenas condiciones de funcionamiento y obtén cualquier otro dispositivo que necesites.
2. Decide cómo garantizarás una conexión a Internet estable y rápida.
3. Identifica los requerimientos de software o la tecnología que necesitarás y adquiérellos.
4. Identifica dónde puedes obtener soporte técnico en caso de que sea necesario.

Módulo 5 – Organizarse para una Máxima Productividad

Objetivo de Aprendizaje:

- ✓ Establece tu rutina diaria de trabajo desde casa, para que puedas maximizar la productividad y evitar los obstáculos organizativos comunes.

Fija una Rutina

- ✓ Fija horas de trabajo
- ✓ Crea una rutina para organizar tu jornada laboral
- ✓ Puedes organizar estas horas en torno a otras responsabilidades

Mantén un Equilibrio Saludable Entre el Trabajo y la Vida Personal

- ✓ Cuida de no traspasar las líneas entre el trabajo y la vida personal, ya que podrías terminar agotado
- ✓ Debes dejar claramente establecido el tiempo de trabajo y el tiempo no laboral para que seas más eficiente

Crea un Espacio Dedicado al Trabajo

- ✓ Designa una parte de tu casa para que sea el espacio dedicado al trabajo
- ✓ Sólo deberá usarse para el trabajo y cuando estés allí, estarás dentro de las horas de trabajo.
- ✓ Tu espacio de trabajo debe ser propicio para realizar el trabajo y ser

agradable para pasar ahí el tiempo

- ✓ Asegúrate de tener:
 - Un buen escritorio y silla
 - Iluminación adecuada
 - Todo lo que necesitas en un solo lugar
- ✓ Mantén tu lugar de trabajo:
 - Limpio y organizado
 - Libre de cualquier desorden diario

Gestionar y Priorizar las Tareas Diarias Pendientes

- ✓ Crea listas de tareas diarias priorizadas para administrar tu tiempo y mantenerte en la tarea
- ✓ Tus listas deben incluir:
 - El trabajo por proyectos con fechas límite
 - Cosas que debes hacer a diario, como correo electrónico, redes sociales y planificación

Aborda la Procrastinación

- ✓ ¡La procrastinación puede ser un asesino!
- ✓ Vence la procrastinación reconociendo los "síntomas" y haciendo lo siguiente:
 - Toma un descanso
 - Trabaja en otra tarea
 - Inicia un proyecto o tarea lo antes posible
 - Desarrolla una rutina para entrar en "modo trabajo"

Aprovecha las Herramientas Organizativas

- ✓ No tienes que organizarte solo.
- ✓ Aprovecha las herramientas organizativas y los programas de software como:
 - Calendarios en línea
 - Herramientas organizacionales generales - [Todoist](#), [Things](#) (Mac) y [Pomodoro](#)
 - Contabilidad - [FreshBooks](#) y [QuickBooks](#)
 - Herramientas de gestión de proyectos - [Asana](#), [Basecamp](#), [Airtable](#), o [Trello](#)
 - Sistema CRM - [HubSpot](#)
 - Herramientas específicas para el trabajo que realizas - [Grammarly](#) para escritores

Conoce Tu Capacidad

- ✓ ¿Cuánto trabajo puedes manejar a la vez?
- ✓ Si conoces tu capacidad, puedes planificar bien y rechazar el trabajo cuando sea necesario
- ✓ Comienza dando seguimiento a tu trabajo y con el tiempo podrás tener una mejor comprensión de lo que razonablemente puedes asumir.

Planifica y Establece Objetivos

- ✓ Un propietario de negocio exitoso nunca deja de fijar objetivos
- ✓ Tendrás que agregar objetivos basados en tu modelo de negocio
- ✓ Piensa en cuál es tu objetivo a largo plazo para los próximos años

- ✓ Cuando tienes un objetivo a largo plazo, puedes trabajar en sentido inverso y crear nuevos hitos y cronogramas a medida que completas los actuales.

Pasos de Acción:

1. Establece una rutina y un horario para tu tiempo de trabajo. Añade a tu calendario preferido y revisa periódicamente tus momentos más productivos del día.
2. Crea un ambiente de trabajo agradable y propicio para la concentración.
3. Haz una lista de algunas herramientas organizativas e intenta registrarte para obtener cuentas o pruebas gratuitas.
4. Revisa tu **Cronograma de Inicio de Negocio en Casa** desde el Módulo 2. Revisa los hitos y las fechas, de ser necesario. Asegúrate también de agregar un objetivo a largo plazo a dicho esquema.

Módulo 6 – Elabora Tu Plan de Marketing de Inicio Rápido

Objetivo de Aprendizaje:

- ✓ Explora las estrategias de marketing digital, para que puedas encontrar las más eficaces para tu nicho y empezar a aumentar la presencia de tu negocio en línea.

- ✓ Tendrás que encontrar qué tácticas funcionan mejor para tu público y lo que tienes para ofrecer.
- ✓ Usa tu perfil de cliente objetivo para ayudarte
- ✓ Elige uno o dos y pruébalos durante unos meses
- ✓ Supervisa tus resultados de forma regular y luego decide si deseas continuar o probar una nueva táctica
- ✓ Estas son algunas tácticas de marketing digital gratuitas o de bajo costo:
 - Iniciar un Blog
 - Escribir Artículos
 - Marketing de Contenidos para Redes Sociales
 - Aprovechar LinkedIn
 - Grabar Videos
 - Iniciar un Podcast
 - Marketing por Correo Electrónico
 - Optimización del Motor de Búsqueda (SEO)
 - Solicitar Referencias a Clientes
 - Ofrecer un Programa de Recompensas

- Unirse a los Foros en Línea
 - Unirse a los Grupos de Redes Sociales
 - Iniciar un Grupo
 - Aprovechar los Sitios Web de Freelance para Conseguir Clientes
 - Escribir y Publicar Libros
 - Crear Comunicados de Prensa
 - Ofrecer Webinars
 - Crear Cursos en Línea
 - Guest Blogging
 - Ser Entrevistado
- ✓ Elige 2-3 para empezar
 - ✓ Ver cuáles no están dando resultados
 - ✓ Agrega gradualmente otras nuevas conforme el tiempo lo permita
 - ✓ Eventualmente, tendrás una estrategia de marketing integral que añadirá constantemente nuevos negocios.

Pasos de Acción:

1. De las tácticas de marketing que enlistaste, elige de 2 a 3 que serán más rápidas y fáciles de implementar primero.
2. Establece plazos y tareas para iniciar tus tácticas de marketing iniciales. Añade tiempos a tu calendario para cuando compruebes los resultados de cada una.
3. Identifica qué tácticas de marketing probarás después de las iniciales y establece una fecha de cuándo las iniciarás.

Módulo 7 – Cómo Lograr que el Negocio Desde Casa sea Independiente de la Ubicación

Objetivo de Aprendizaje:

- ✓ Asigna tus pasos para ser independiente de la ubicación, de modo que puedas trabajar fuera y dirigir tu negocio desde cualquier parte del mundo.

Qué Hacer con Tus Cosas

- ✓ Si vas a convertirte en un trabajador independiente de la ubicación, tendrás que decidir qué hacer con las cosas que dejas atrás
- ✓ La independencia de la ubicación funciona mejor cuando viajas ligero.
- ✓ Ve si hay algo que debas vender o regalar
- ✓ Puedes guardar cosas en un lugar de almacenamiento (añadir tarifas de almacenamiento al presupuesto)

Prepara Documentos Esenciales

- ✓ Pasaporte
- ✓ Documentos de identificación y tarjetas
- ✓ Registros financieros o de empleo
- ✓ Documentos de atención médica
- ✓ Hacer copias impresas y digitales

Unirte a la Comunidad Independiente de la Ubicación

- ✓ Aprende de las personas que están más adelantadas que tú
- ✓ Sigue a las personas que trabajan de esta manera en las redes sociales o blogs

Trucos de Viaje para Hacer la Vida Más Simple y Más Económica

- ✓ Considera el Trabajo Local
- ✓ Come Comida Local
- ✓ Trueque
- ✓ Aprovecha la Economía Compartida
- ✓ Lleva Maletas Plegables
- ✓ Planifica Tus Viajes de Lavandería
- ✓ Encuentra Cosas que Hacer Gratis

Pasos de Acción:

1. Si deseas ser independiente de la ubicación, revisa tus posesiones para decidir qué guardar, qué regalar y qué almacenar. Identifica dónde puedes almacenar lo que no llevarás contigo.
2. Decide dónde vivirás y cuándo harás los arreglos de mudanza, si es necesario.
3. Identifica dónde obtener un seguro de salud, como un seguro local o de viaje.
4. Únete en línea a las comunidades de trabajadores independientes de la ubicación.
5. Elige algunos "trucos de viaje" que puedas utilizar para reducir los gastos y vivir bien durante el viaje.

Módulo 8 – Conclusión y Pasos Siguientes

Objetivo de Aprendizaje:

- ✓ Consolida e implementa tu aprendizaje y planifica tus próximos pasos, para que puedas alcanzar los objetivos que te has fijado para este curso.

✓ Ya has:

- Descubierta lo que significa trabajar desde casa e identificaste tus metas para hacer este cambio.
 - Decidido tu modelo de negocio, público objetivo y posible trayectoria profesional para el futuro.
 - Identificado lo que necesitas para manejar las finanzas, la tecnología y las formas en que puedes hacer las transiciones sin problemas en tu trabajo.
 - Tácticas de marketing iniciales seleccionadas que comenzarás a implementar para conseguir clientes que paguen.
-
- ✓ Estás listo para lanzar tu negocio desde casa
 - ✓ Pero la planificación no se detiene aquí
 - ✓ Estas son algunas ideas para seguir adelante una vez que estés establecido y ganar un ingreso de tiempo completo:
 - **Expande Tu Modelo de Negocio**
 - **Busca Socios**

- **Gana Ingresos Pasivos**
 - **Recluta Afiliados**
- ✓ Tu objetivo es construir un negocio estable a largo plazo

Pasos de Acción:

1. Revisa lo que has planeado para tu negocio desde casa.
2. Delinea tus próximos pasos y plazos.