

Cómo Iniciar Tu Negocio Desde Casa

**Obtén Estilo de Vida y Libertad Financiera
Construyendo Tu Negocio en Línea Sin Importar Tu
Ubicación**



Cuaderno de Trabajo

Índice

Cómo Usar Tu Cuaderno de Trabajo	3
Módulo 1 – Fija las Metas Para Tu Negocio Desde Casa.....	5
Módulo 2 – Decide Tu Modelo de Negocio	8
Módulo 3 – Estructura Tus Finanzas	15
Módulo 4 – Configura Tu Tecnología	19
Módulo 5 – Organizarse para una Máxima Productividad.....	22
Módulo 6 – Elabora Tu Plan de Marketing de Inicio Rápido	25
Módulo 7 – Cómo Lograr que tu Negocio Desde Casa Sea Independiente de la Ubicación	29
Módulo 8 – Conclusión y Pasos Siguintes	33

Cómo Usar Tu Cuaderno de Trabajo

Obtendrás siempre los mejores resultados de cualquier curso en el que participes al completar los pasos de acción al final de cada módulo. Estos te ayudarán a aplicar directamente a tu negocio y a tu vida lo que aprendes, maximizando así la inversión que estás haciendo.

Utiliza este Cuaderno de Trabajo para registrar las respuestas, las estadísticas y otras notas de los Pasos de Acción que se describen en el Manual del Curso. Indica la referencia del contenido de cada módulo a medida que completas los pasos relacionados.

Si bien hemos dejado espacio en el cuaderno para cada paso de acción, es posible que te sientas más cómodo usando un cuaderno separado o una aplicación digital para tu trabajo. Usa el método con el que te sientas más cómodo y no te sientas limitado a usar únicamente el espacio del Cuaderno de Trabajo.

Además, tu curso puede tener otras Hojas de Trabajo, como hojas de cálculo o plantillas de planificación, que son independientes de la guía. Cuidado con los materiales de otros cursos.

Por último, no tienes que completar todos los pasos a la vez. En su lugar, intenta establecer una hora específica en tu calendario para trabajar en ellos. Y no sientas que tienes que hacerlo bien la primera vez. El aprendizaje es un proceso que ocurre a medida que aplicas tus nuevas habilidades y conocimientos. Vuelve periódicamente a tu Cuaderno de Trabajo para recordar el trabajo que has logrado. Edita tus respuestas a medida que veas su impacto.

¡Diviértete con él y disfruta del progreso y de los éxitos que vendrán como resultado de tu trabajo!

Introducción

1. Describe cómo será tu vida con un negocio desde casa.



Módulo 1 – Fija las Metas Para Tu Negocio Desde Casa

1. Enlista los riesgos y las dificultades, específicos para ti, a los que te enfrentarás al iniciar tu propio negocio.

1.	
2.	
3.	
4.	
5.	
6.	
7.	
8.	
9.	
10.	

2. Enlista tus pros y contras personales de tener tu propio negocio.

	Pros	Contras
1.		
2.		
3.		
4.		
5.		
6.		
7.		
8.		
9.		
10.		

3. Define tu objetivo principal y general para establecer un negocio en línea desde casa y escríbelo en una oración.

Objetivo General	
-----------------------------	--

Módulo 2 – Decide Tu Modelo de Negocio

1. Elige cuál de los modelos de negocio de este módulo es adecuado para ti y quién será tu principal mercado objetivo. Si ninguno de los modelos te atrae, haz más investigación en línea para encontrar otras ideas.

Modelo de Negocio	
Mercado Objetivo	

2. Redacta tu perfil de cliente ideal de alto nivel respondiendo a las preguntas del módulo.

¿Con qué tipo de personas te gusta trabajar?	
--	--

<p>¿Con qué tipo de personas puedes relacionarte mejor?</p>	
<p>¿Quién se beneficiará más con las habilidades, servicios, contenido o productos que planeas ofrecer?</p>	
<p>¿Dónde podrás encontrar clientes más rápidamente?</p>	
<p>¿Con qué otras empresas tendrás que competir y qué ofrecen?</p>	
<p>Demografía</p>	<p><i>(edad, sexo, ubicación, ingresos, trabajo, educación, etc.)</i></p>

Principales Desafíos	<i>(en relación con tu negocio)</i>
Mayores metas, sueños, deseos	<i>(en relación con tu negocio)</i>

Describe a tu cliente ideal utilizando el espacio siguiente:

3. Redacta tu declaración de valor para la solución que ofrecerás a tu público objetivo, utilizando las siguientes preguntas como punto de partida.

¿Cómo puedo adaptar mi negocio para satisfacer las mayores necesidades de mis clientes?	
¿Qué ofreceré que sea diferente de mi competencia?	

Redacta una declaración de valor que describa a quién sirve, qué ofreces y cómo beneficia a tu cliente ideal utilizando el espacio siguiente:

Quién:

Qué ofrezco:

Problema que soluciono:

4. Identifica las habilidades que necesitarás y los recursos para aprenderlas.

	Habilidad	Recurso
1.		
2.		
3.		
4.		
5.		
6.		

5. Identifica a un mentor. Si no tienes a alguien en mente, investiga en línea y en las redes sociales para encontrar posibles mentores.

<i>Notas</i>

6. Usa la plantilla **Cronograma de Inicio de Negocio Desde Casa** proporcionada para delinear un cronograma y una ruta para el objetivo general que identificaste en el último módulo y para el modelo de negocio que elegiste. Incluye hitos y fechas para lograr un ingreso de tiempo completo, junto con ideas para avanzar en tu carrera laboral desde casa. Puedes incluso fijar un objetivo a largo plazo ahora, en caso de que tengas uno identificado.
7. Configura o actualiza tu presencia profesional en línea. Asegúrate de que cada lugar incluya el nombre de tu empresa y los productos o servicios que ofreces.

	Perfil en Línea	Actualizado ✓
1.		
2.		

3.		
4.		
5.		
6.		

Módulo 3 – Estructura Tus Finanzas

1. Regístrate en PayPal u otro procesador de pagos en línea.

Procesador de Pago	✓

2. Asegúrate de que puedes recibir dinero a través de transferencia bancaria.

Transferencia Bancaria	✓

3. Completa la **Hoja de Cálculo de Presupuesto** proporcionada para tu negocio desde casa con tanto detalle como te sea posible. Adapta las categorías para que se ajusten al modelo de negocio que elegiste y a tus propias necesidades personales.

4. Establece un precio inicial para tu producto o servicio teniendo en cuenta:

Tus Gastos	<p><i>Para Servicios:</i></p> <p><i>Costos Totales / Horas de Trabajo = Precio de Equilibrio Por Hora</i></p> <p><i>Para Productos:</i></p> <p><i>Costos totales / Número de Productos = Precio de Equilibrio Por Producto</i></p>
Tu Mercado Objetivo y Tu Declaración de Valor	<p><i>Revisa tu perfil de cliente y tu declaración de valor. ¿Cuánto crees que pagaría tu mercado objetivo por tu producto o servicio?</i></p>

A continuación, responde las siguientes preguntas sobre tu competencia:

<p>¿Cómo comercializa tu competencia a sus clientes?</p>	
<p>¿Cuáles son los precios de tu competencia</p>	
<p>¿Qué valor único ofrece tu competencia?</p>	

Por último, utiliza tus respuestas anteriores para establecer tus precios:

Tu(s) Precio(s) Inicial(es):	
---	--

5. Decide cuánto necesitas ahorrar y crea un plan de ahorro para cubrir el período inicial antes de obtener un ingreso de tiempo completo.

¿Cuánto necesitas ahorrar?	<i>(alrededor de 3 meses de tus gastos totales)</i>
¿Cómo ahorrarás esta cantidad?	

Módulo 4 – Configura Tu Tecnología

1. Asegúrate de que tu computadora está en buenas condiciones de funcionamiento y obtén cualquier otro dispositivo que necesites.

	Hardware Requerido	✓
1.	Computadora/ Laptop	
2.	Micrófono & Audífonos	
3.		
4.		
5.		
6.		
7.		
8.		

2. Decide cómo asegurarás una conexión a Internet estable y rápida.

--

3. Identifica y adquiere el software y la tecnología que necesites.

	Software/ necesidades técnicas	✓
1.		
2.		
3.		
4.		
5.		
6.		
7.		
8.		

4. Identifica dónde puedes tener soporte técnico en caso de que lo requieras.

Módulo 5 – Organizarse para una Máxima Productividad

1. Establece una rutina inicial y un horario para tu tiempo de trabajo. Añade a tu calendario preferido y vuelve a revisar periódicamente tus momentos más productivos del día.

Día/Horario	Tareas	Frecuencia

2. Crea un ambiente de trabajo agradable y propicio para la concentración.

	Necesidades del Home Office	✓
1.	Ubicación:	
2.	Escritorio y silla ergonómicos	
3.	Iluminación	
4.	Limpio	
5.	Organizado	
6.	Sin desorden	
7.	Otro:	
8.	Otro:	
9.	Otro:	
10.	Otro:	

3. Haz una lista de algunas herramientas organizativas para intentar registrarte para obtener cuentas o pruebas gratuitas.

	Herramienta	Detalles de la Cuenta/ Prueba Gratuita	✓
1.			
2.			
3.			
4.			
5.			
6.			
7.			
8.			

4. Ve nuevamente tu **Plantilla de Cronograma** desde el módulo 2 y revisa los hitos y las fechas, si es necesario. Asegúrate de agregar también un objetivo a largo plazo a ese esquema.

Módulo 6 – Elabora Tu Plan de Marketing de Inicio Rápido

1. Elige 2-3 de las tácticas de marketing enumeradas que serán más rápidas y fáciles de implementar primero y a continuación anota el orden de prioridad.

	Tácticas de Marketing	#
1.	Iniciar un Blog	
2.	Escribir Artículos	
3.	Marketing de Contenidos para Redes Sociales	
4.	Aprovechar LinkedIn	
5.	Grabar Videos	
6.	Iniciar un Podcast	
7.	Marketing por Correo Electrónico	
8.	Optimización de Motores de Búsqueda	
9.	Solicitar Referencias a Clientes	
10.	Ofrecer Programas de Recompensas	

11.	Unirse a los Foros en Línea	
12.	Unirse a los Grupos de Redes Sociales	
13.	Iniciar un Grupo	
14.	Aprovechar los Sitios Web de Freelance para Conseguir Clientes	
15.	Escribir y Publicar Libros	
16.	Crear Comunicados de Prensa	
17.	Ofrecer Webinars	
18.	Crear Cursos en Línea	
19.	Guest Blogging	
20.	Entrevistarse	

2. Establece plazos y tareas para iniciar tus tácticas de marketing iniciales. Añade horarios a tu calendario para cuando compruebes los resultados de cada uno.

Táctica	Primera Tarea	Fecha de Inicio	Consultar Resultados
1.			
2.			
3.			

Identifica qué tácticas de marketing probarás después de las iniciales y establece una fecha que indique cuándo las iniciarás.

	Táctica de Marketing	Fecha de Vencimiento
4.		
5.		
6.		

Módulo 7 – Cómo Lograr que tu Negocio Desde Casa Sea Independiente de la Ubicación

1. Si deseas ser independiente de la ubicación, revisa tus posesiones para decidir qué guardar, qué regalar y qué almacenar.

Cosas que Guardar	Cosas que Tirar	Cosas para Almacenar

Identifica dónde puedes almacenar lo que no lleves contigo.

Ubicación de Almacenamiento	
------------------------------------	--

1. Decide dónde vivirás y cuándo harás los arreglos de mudanza, en caso de que sea necesario.

Ubicación	
Arreglos de Mudanza	

2. Identifica dónde obtener un seguro de salud, tal como un seguro local o de viaje.

Compañía de Seguros	
Tipo de Seguro	
Precio	

3. Unirse a las comunidades de trabajadores independientes de la ubicación en línea.

	Comunidad	URL	✓
1.			
2.			
3.			
4.			
5.			
6.			
7.			
8.			

4. Elige algunos "trucos de viaje" que puedas utilizar para reducir los gastos y vivir bien durante el viaje.

	Trucos de Viaje	✓
1.	Considera el Trabajo Local	
2.	Come Comida Local	
3.	Trueque	
4.	Aprovecha la Economía Compartida	
5.	Lleva Maletas Plegables	
6.	Planifica Tus Viajes de Lavandería	
7.	Encuentra Cosas Que Hacer Gratis	
8.	Otros:	

Módulo 8 – Conclusión y Pasos Siguietes

1. Revisa lo que has planeado para tu negocio desde casa.
2. Delinea tus próximos pasos y plazos.

	Acciones a Tomar	Plazos de Acción
1		
2		
3		
4		
5		
6		
7		
8		
9		
10		